## Confirmation bias

**ПРЕДВЗЯТОСТЬ ПОДТВЕРЖДЕНИЯ** — тенденция

- искать, и интерпретировать такую информацию или
- отдавать предпочтение (запоминать) такой информации,

которая согласуется с его точкой зрения, убеждением или гипотезой (разновидность систематической ошибки индуктивного мышления).

Связанные эффекты:

- поляризации взглядов - разногласия становятся ещё сильнее, несмотря на то что сторонам были представлены одни и те же свидетельства,
- стойкости убеждения - мнение сохраняется даже тогда, когда поддерживающие его свидетельства были опровергнуты,
- первичности - отдавать предпочтение информации, полученной первой,
- иллюзорная корреляция - видеть взаимосвязь между двумя явлениями или ситуациями там, где её нет.

Utraining.ru

## Следствия для тренера:

- Связи новой информации с опытом Участника.
- Вначале теория, потом игра (вместо индуктивной рефлексии).
- Спиральная структура «времени / яркости»: чем новее - тем больше

Utraining.ru

Спасибо за внимание и активную работу!

Задавайте Ваши вопросы на info@Utraining.ru